

Licence professionnelle Commercialisation des produits et services industriels

Domaine :

Droit - Economie - Gestion

Mention :

Technico-Commercial

UFR/Institut :

UPEC - Institut Universitaire de Technologie de Créteil-Vitry

Type de diplôme :

Licence professionnelle

Niveau(x) de recrutement :

Bac + 2

Niveau de diplôme :

Bac + 3

Niveau de sortie :

Niveau II

Lieu(x) de formation :

Créteil - Campus Centre

Durée des études :

1 an

Accessible en :

Formation continue,
Formation en alternance

Présentation de la formation

Titulaire d'un Bac + 2 dans les secteurs scientifiques et techniques, la licence professionnelle vous offre une formation commerciale qui vous permettra de devenir un véritable technico-commercial.

Compétence(s) visée(s)

Acquisition d'une double compétence : technique + commerce. Les étudiants acquièrent une formation complète en commerce industriel en B to B.

Les compétences techniques sont acquises avant la licence, mais peuvent être approfondies sur le lieu d'apprentissage.

Gérer une vente en B to B : recherche de clientèle, suivi d'un cahier des charge, devis, négociation, signature et suivi d'un contrat.

Poursuites d'études

La licence professionnelle est un diplôme destiné à l'insertion professionnelle. Cependant, une poursuite d'études est possible, en école ou en master.

Débouchés professionnels

Les titulaires de la licence professionnelle sont recrutés sur des postes de technico-commerciaux à fortes compétences technologiques.

- Une excellente insertion professionnelle proche de 100% des diplômés.

- Des salaires attractifs : entre 25 et 35 K€ hors primes.

Organisation de la formation

Résolument orienté « insertion professionnelle », le programme privilégie autant les contenus théoriques que les approches pratiques à travers 5 unités d'enseignement.

UE1 Culture générale et outils professionnels

- Expression écrite et orale professionnelle
- Anglais
- NTIC et traitement informatique des données
- Culture générale
- Anglais des affaires

UE2 Environnement de la fonction commerciale

- Comptabilité et gestion budgétaire
- Droit
- Connaissance des marchés - Économie industrielle
- Qualité : Normes et certification
- Achat et logistique industriels
- Gestion des activités à l'international

UE3 Négociation et dynamique commerciales

- Négociation et techniques de vente
- Introduction au marketing industriel
- Marketing industriel opérationnel

- Distribution et nouvelles technologies
- Organisation et gestion commerciale
- Veille environnementale et analyse des données

UE4 Projet tutoré

UE5 Stage

La licence professionnelle délivre 60 ECTS (European Credits Transfer System).

Format de la formation :

Présentiel avec accès à des ressources numériques.

Méthodes pédagogiques mobilisées :

L'enseignement est dispensé sous forme de cours magistraux, de travaux dirigés, de travaux pratiques et projets.

Stage / Alternance

Rythme de l'alternance : 2 semaines à l'IUT / 3 semaines en entreprise.

Dans le cadre de la formation continue, le stage a une durée de 16 semaines (560 heures)

Contrôle des connaissances

L'évaluation est organisée en contrôle continu, sous forme écrite, orale, avec remise de rapports et présentation de soutenances.

Calendrier pédagogique

600 heures de formation réparties de septembre à septembre

Modalités d'admission en formation continue

Niveau universitaire Bac+2, validé ou pouvant faire l'objet d'une demande de validation des acquis.

Tarif en formation continue : 7200 €

Situations particulières, contactez le service partenariats entreprises : pe-iutcv@u-pec.fr - 01 45 17 16 88

Modalités d'admission en formation par alternance

Titulaires d'un Bac +2 scientifique et technique (DUT, BTS, L2 validée...) ou équivalent dans le cadre de la formation continue.

L'admission dans un cycle en alternance repose sur une double sélection : par l'IUT sur critères pédagogiques et par l'entreprise d'accueil selon ses critères d'embauche.

Pour les contrats d'apprentissage et de professionnalisation, les candidats doivent répondre aux conditions légales en vigueur.

Tarifs :

Pour l'alternant, la formation est financée par l'employeur ou l'opérateur de compétences (OPCO). Le seul montant à acquitter est la Contribution à la Vie Étudiante et de Campus (CVEC).

Pour l'employeur, le coût du recrutement d'un apprenti peut être évalué en cliquant ici.

Candidature

Le dépôt des candidatures en Licence professionnelle, pour les étudiants ou les adultes en reprise d'études, est possible à partir

du 1er février en se connectant à l'adresse : canel.iutsvf.org

Etudes et handicap:

L'UPEC propose aux usagers en situation de handicap un accompagnement spécifique pour leur permettre d'étudier dans les meilleures conditions : aménagement des études et des examens, accès aux locaux et équipements spécifiques.

En savoir + : <https://www.u-pec.fr/fr/vie-de-campus/etudes-et-handicap>

Partenariats

ORANGE BUSINESS SERVICES - DISTRIMESURE - MARECHAL ELECTRIC - AIR LIQUIDE - SONEPAR - LABO & Co - REXEL - SOCOMEC - ALSTOM POWER - SFR - APAVE - OREXAD

Responsables pédagogiques

Jeanne-Zoé LECORCHE

Scolarité

Scolarité de l'IUT de Créteil-Vitry

Campus Centre de Créteil

Bâtiment L1 - 1er étage - Bureau 132-136

61, avenue du Général De Gaulle - 94010 Créteil cedex

Tél : 01 45 17 16 84

Mail : scol-iutcv@u-pec.fr

Secrétariat

Département Techniques de Commercialisation, Lydia MARTIN

61 avenue du Général de Gaulle - 94010 Créteil Cedex

Tél : 01 45 17 19 25

Mail : lptc-iutcv@u-pec.fr

Plus d'informations

Etudes et handicap:

L'UPEC propose aux usagers en situation de handicap un accompagnement spécifique pour leur permettre d'étudier dans les meilleures conditions : aménagement des études et des examens, accès aux locaux et équipements spécifiques.

En savoir + : <https://www.u-pec.fr/fr/vie-de-campus/etudes-et-handicap>

